

Teamgate CRM Gidas

Atnaujinta: Rugsėjo 1 d., 2015

Pagrindinės Teamgate CRM funkcijos

The screenshot displays the Teamgate CRM interface. At the top, there is a navigation bar with the 'teamgate' logo and several icons. Below this, a header section shows 'NAUJAS' and 'Pardavimai LT: Visi pardavimai'. The main area is a sales pipeline with four stages: 'LEAD APDOROJIMAS' (15%, 426,00 €), 'SUPLANUOTAS SUSITIKIMAS' (30%, 568,00 €), 'ĮVYKĘS SUSITIKIMAS' (40%, 1,079,00 €), and 'KOMERCINIS PASIŪLYMAS' (50%, 1,700,00 €). Each stage contains deal cards with details such as deal number, company name, value, and next action. A 'Filtrai' sidebar is open on the right, showing various filter options like 'Karšti', 'Be suplan...', 'Vėluojantis', 'Žymės', 'Šaltinis', 'Statusas', 'Atsakingas', 'Numatyta pardavimo data', 'Papildomi moduliai', and 'Lead Ranking'. At the bottom of the sidebar are buttons for 'TAIKYTI', 'IŠSAUGOTI', and 'VALYTI'.

Stadija	Procentas	Vertė (€)
LEAD APDOROJIMAS	15%	426,00
SUPLANUOTAS SUSITIKIMAS	30%	568,00
ĮVYKĘS SUSITIKIMAS	40%	1,079,00
KOMERCINIS PASIŪLYMAS	50%	1,700,00

Pardavimas nr.	Įmonė	Vertė (€)	Veiksmas
005775	DocLogix UAB	88,00	Rytoj, 11:00
005778	Baltijos Tentas UAB	88,00	Rytoj, 14:00
005762	UADBB Investicijų brokeris	400,00	Vakar, 09:30
Insights	Blue Bridge Code UAB	100,00	Spl. 19, 12:30
005773	Domina barteris baldais 2-3 lic. Rigesta UAB	44,00	Rytoj, 14:00
005756	Naudoja IBM, pot 40 lic. Magneta Logistics UAB	400,00	Rytoj, 14:00
005756	Scenos techninis servisas, UAB	100,00	Spl. 19, 10:00
005746	Pardavimas nr.: 005746 AB Puntukas	220,00	Šiandien, 13:30
005773	Pardavimas nr.: 005773 Green Deal LT UAB	44,00	Spl. 20, 11:10
005772	Nauja versija Baltik vairsa UAB	80,00	Spl. 9, 13:00
005748	AJ PROPERTIES, UAB	100,00	Spl. 19, 15:00
BBB leadas 25 lic. Teamgate	Teamgate	400,00	Spl. 19, 21:30
005772	Pardavimas nr.: 005772 Stiliaus kodas UAB	80,00	Spl. 19, 13:30
005736	Pardavimas nr.: 005736 VJ Metalas	25,00	Rytoj, 11:00
Sales 20 lic. (2 metai) + 320 EUR dar...	Blue Bridge UAB	320,00	Spl. 8, 17:00
005760	Pardavimas nr.: 005760	120,00	
005595	Pardavimas nr.: 005595	154,00	
005722	Pardavimas nr.: 005722	60,00	

Šis gidas skirtas tiek esamiems, tiek būsimiems Teamgate klientams.

Gide aprašytos pagrindinės Teamgate funkcijos, sąvokos, patarimai. Taip pat čia rasite paaiškinimus, kaip atlikti duomenų importavimą, peržiūrėti ataskaitas ar iškelti savo komandos nariams aktyvumo tikslus.

Daugiau sužinoti apie Teamgate funkcionalumą ir rasti atsakymus į jums iškilusius klausimus galite mūsų [Pagalbos](#) puslapyje.

Įvadas

Susipažinkite su nauju jūsų komandos nariu Teamgate CRM – programa, kuri dirba jums.

Didžioji dalis Teamgate komandos yra įsikūrusi Lietuvoje. Čia 2012 metais ir gimė produktas bei pati kompanija. Prisijungus prie Blue Bridge įmonių grupės, Teamgate sukūrė verslą su jau daugiau kaip 20 darbuotojų, ofisu Londone ir nuolat augančiu klientų skaičiumi visame pasaulyje.

Teamgate yra CRM sistema, paremta debesų kompiuterija. Teamgate CRM padeda jums dirbti su šaltais kontaktais, stebėti savo pardavimo procesą, valdyti kontaktus ir analizuoti pardavimų rezultatus, neįdedant daug pastangų.

Šis produktas puikiai tinka mažoms ir vidutinio dydžio įmonėms, kurios ieško paprastumo ir kurioms netinka tokie sudėtingi sprendimai kaip Salesforce ar Dynamics CRM.



“Žmonės neperka CRM programos. Jie perka geresnę savo verslo versiją.”
Teamgate išmintis.

Valdymas

Valdymas

Visi Teamgate moduliai yra pažymėti skirtingomis ikonomis ir spalvomis.



Šalti kontaktai

Kontaktai ir įmonės, kuriuos galėtų dominti jūsų siūlomi produktai ir paslaugos.



Įmonės

Sąrašas įmonių, su kuriomis bendradarbiaujate.



Kontaktai

Sąrašas žmonių, su kuriais bendradarbiaujate.



Pardavimai

Pardavimų galimybės, susijusios su jūsų kontaktais.



Bendrauk

Socialinis įrankis vidinei jūsų įmonės komunikacijai.



Failai

Visi jūsų failai vienoje vietoje.



Įžvalgos

Ataskaitos, susijusios su jūsų tikslais, pastangomis ir galimybėmis.



Kalendorius

Viskas jūsų laiko planavimui.

Valdymas

Prisijungimas

Prisijunkite prie Teamgate paprastai iš bet kurios pasaulio vietos – viskas ko jums reikia tai interneto ryšys. Norėdami prisijungti, apsilankykite [Teamgate](#) puslapyje ir paspauskite „Prisijungti“. Įveskite savo prisijungimo duomenis ir prisijunkite.

teamgate

PRADINIS KAINOS KONTAKTAI PRISIJUNGTI IŠBANDYK

NAUJOS KARTOS PARDAVIMŲ CRM

Pasitikite „Teamgate“ - išmanią programinę įrangą pardavimo proceso valdymui.

IŠBANDYK DABAR PRAŠYK DEMONSTRACIJOS

Prisijungti

Valdymas

Mano profilis

Paspauskite ant savo inicialų dešiniajame viršutiniame kampe. Atsiradusiame meniu pasirinkite skiltį „Mano profilis“. Čia galite nustatyti savo asmeninę informaciją, pasikeisti slaptažodį, įjungti pranešimus ar paredaguoti asmeninius nustatymus.

Mano profilis

teamgate

Uždaryti

Adolis Jančiauskas

Teamgate UAB

Nustatymai

Mano profilis

Pagalba

D.U.K.

Blog'as

ATSIJUNGTI

Mano profilis

Pagrindinė informacija Nustatymai Pranešimai Apjungimai

Pirminis modulis

Pardavimai

Kalba

Lietuvių

Lokalizacija

Lietuvių

API autentifikacijos raktas (AUTH_TOKEN)

854e86f3b58f31613954ef77cd1e28e98570bbe6 Pakeisti

Išsaugoti

Dirbta dienų įmonėje 655

Dirbta valandų 5

Viso įvykdyta užduočių 21

Pakeisti nuotrauką

Valdymas

Nustatymai

“Nustatymuose“ galite valdyti savo Paskyros profilį, pasirinkimus, papildomus laukus ir statusus, žymes ir dar daugiau. Čia galite valdyti sistemos apjungimus, naudotojų roles ir teises ar pridėti naujų naudotojų.

The screenshot displays the 'Nustatymai' (Settings) page in the Teamgate application. The main content area is titled 'Kompanijos nustatymai' (Company settings) and is divided into two sections: 'Kompanijos pavadinimas *' (Company name) and 'Kontaktinė informacija' (Contact information). The 'Kompanijos pavadinimas *' section includes fields for 'Kompanijos pavadinimas *' (Teamgate UAB) and 'Kodas' (302902842). The 'Kontaktinė informacija' section includes fields for 'Prekinis ženklas' (Teamgate), 'PVM kodas' (LT100007246416), 'Adresas' (J. Jasinskio g. 16A), 'El. paštas' (info@teamgate.om), 'Šalis' (Lietuva), 'Telefono Nr' (+370 652 99706), 'Miestas' (Vilnius), 'Faksas', and 'Pašto kodas' (LT-03163). A 'www adresas' field is also present with the value http:// www.teamgate.com. A 'Logotipas' section allows for uploading a logo. A sidebar on the left lists various system management options: NUSTATYMAI, Bendrieji nustatymai, Kompanijos nustatymai, NAUDOTOJAI, PRISITAIKYTI SISTEMĄ SAU, PARDAVIMAI, IMPORTAVIMAS, KALENDORIUS, DOKUMENTAI, PREKĖS IR PASLAUGOS, APMOKĖJIMAI, and PAPILDOMOS FUNKCIJOS. A user profile dropdown on the right shows 'Vitalija Golceva' and 'Teamgate UAB' with an 'ATSIJUNGTI' (Logout) button.

Valdymas

Demo Duomenys

Pradėję naudoti nemokamą Teamgate bandomąją versiją, turite galimybę užkrauti demo duomenis. Jie yra sukurti jūsų patogumui, tam, kad per 15 dienų spėtumėte išbandyti visas Teamgate galimybes. Vėliau, bet kuriuo metu, galėsite demo duomenis ištrinti ir pradėti įvedinėti savo informaciją arba importuoti savo kontaktų duomenų bazę.

[Užkrauti ir pašalinti demo duomenis](#)

The screenshot displays the Teamgate CRM interface. At the top, there is a navigation bar with the 'teamgate' logo and several icons. Below this, there are buttons for 'NAUJAS' and 'IMPORTUOTI', and a dropdown menu for 'Visos įmonės'. The main area shows a list of companies with columns for checkboxes, company names, status, and contact information. A sidebar on the right shows the user profile for 'Adolis Jančiauskas' with options like 'Nustatymai', 'Mano profilis', 'Pagalba', 'D.U.K.', 'Blog'as', and 'Pašalinti demo duomenis'. There is also a status indicator 'LM Rytoj, 16:49' and another 'MK Nebendrauta'.

Įmonė	Telefonas ir el. paštas
<input type="checkbox"/> POLVIT, UAB Klientas Yra galimybių	8 (46) 300738 polvit@takas.lt
<input type="checkbox"/> SMART & EASY, UAB Klientas Yra galimybių	8 (46) 416120 info@easykitchen.lt
<input type="checkbox"/> TEIDĖ, UAB Gintautas Odinas Klientas Yra galimybių	8 (603) 23793 info@teide.lt
<input type="checkbox"/> IVO IR KO, UAB Artūras Jucys Klientas Yra galimybių	8 (5) 2696600 info@ivo.lt
<input type="checkbox"/> KVADRUS, UAB Giedrius Vievesis Ne klientas Yra galimybių	8 (689) 088874 info@kvadrus.lt

Valdymas

Tikslai

Norėdami išnaudoti visas „Insights“ modulio galimybes, turėtumėte nustatyti pardavimų ir aktyvumo tikslus savo komandos nariams. Tai leis jums stebėti, kaip jums ir jūsų kolegoms sekasi įvykdyti užsibrėžtus tikslus. Matomi tikslai ir aktyvumo rodikliai ne tik padidina komandos motyvaciją, bet ir leidžia kiekvienam komandos nariui įsivertinti save.

Tikslus galite nustatyti pasirinkę skiltį „Tikslai“ kairėje „Insights“ modulio pusėje.

Pasirinkite tikslų tipą

Nustatykite tikslus

Pasirinkite darbuotoją

Nustatykite laikotarpį

Tikslai nustatykite pardavimų tikslus įmonei, aktyvumo tikslus pagal pasirinktą darbuotoją ar laikotarpį

Sąskaitos | **Pardavimų tikslai** | Skambučių tikslai | Sėkmingų skamb. tikslai | Planuojamų susitikimų tikslai | Susitikimų tikslai

Pardavimai

nustatykite pardavimo tikslus darbuotojui per pasirinktą laikotarpį

leškoti pagal darbuotoją **Adolis Jančiauskas** pasirinkite darbuotojus, kuriems nustaty

2015 spl.	€	920
2015 lap.	€	900
2015 grd.	€	800

Praeitas Šis

Mėnuo Ketvirtis Metai



Šalti kontaktai

Kas yra Šaltas kontaktas?

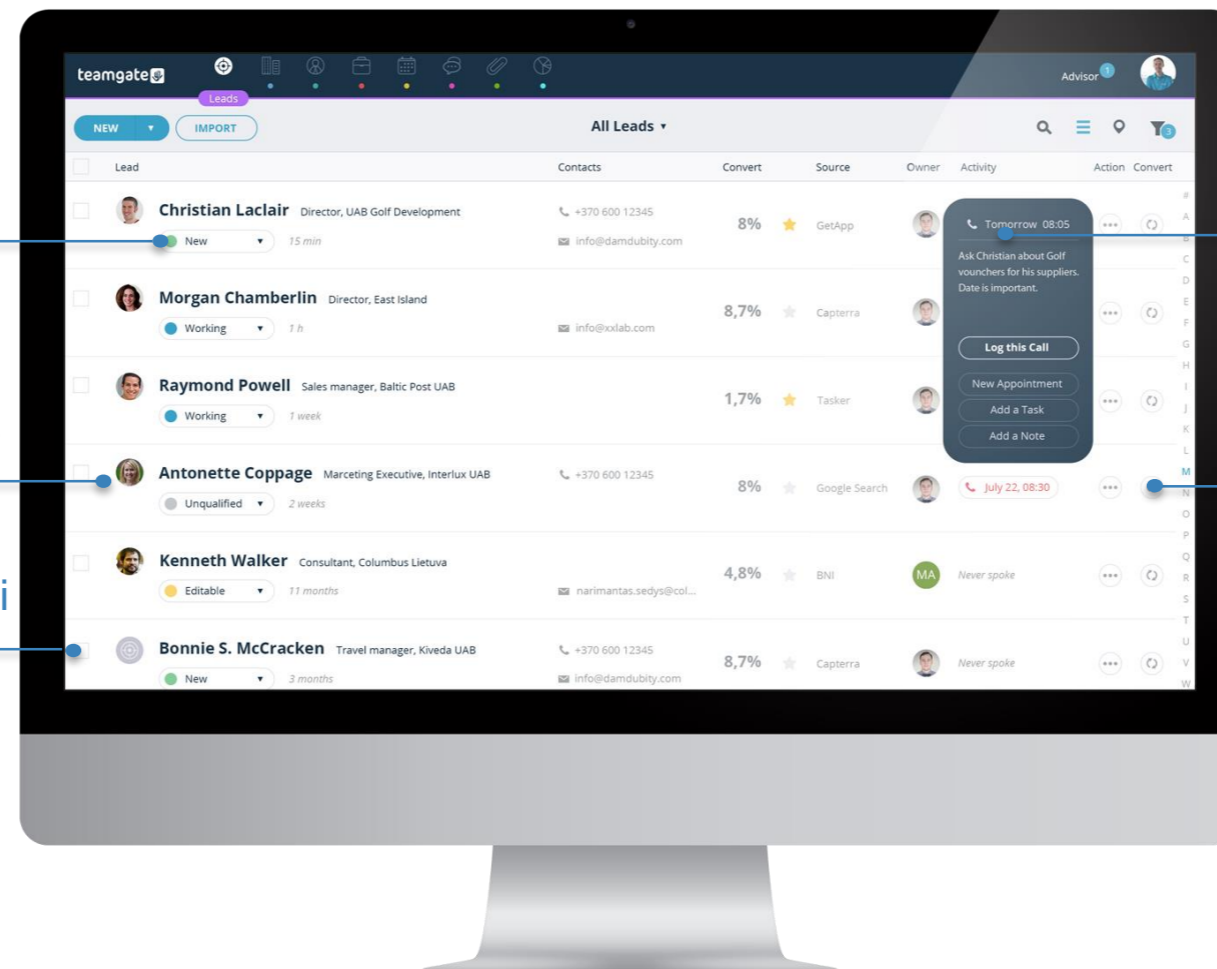
Šaltas kontaktas yra žmogus ar įmonė, kuris dar nėra patvirtintas tinkančiu pardavimui ir pridėtas į jūsų Pardavimų Piltuvėlį. Dažniausiai šalti kontaktai ateina iš seminarų, parodų, įsigytų kontaktų sąrašų, reklamos ir kitų šaltinių.

Kai šaltas kontaktas yra apdorojamas ir atitinka jūsų reikalavimus, jis paverčiamas kontaktu ir pardavimo galimybe. Visą savo Šaltų kontaktų sąrašą galite pamatyti paspaudę ikoną „Šalti kontaktai“ pagrindiniame meniu viršuje.

Šalto kontakto statusas

Nuotrauka / Šalis

Masiniai veiksmai



Veiksmai

Paversti kontaktu



Šalti kontaktai

Kontaktų importavimas

Galite importuoti naujus kontaktus pačiame Šaltų kontaktų modulyje. Jums tereikia paspausti mygtuką „Importuoti“ ir vadovautis tolimesnėmis instrukcijomis. Kontaktus galite importuoti iš CSV ir XLSX failų.

Importuoti kontaktus

The screenshot shows the 'Visi šalti kontaktai' (All cold contacts) interface in Teamgate. The interface includes a top navigation bar with the 'teamgate' logo and various icons. Below the navigation bar, there are buttons for 'NAUJAS' and 'IMPORTUOTI'. The main content area displays a table of contacts with the following columns: 'Šaltas kontaktas', 'Telefonas ir el. paštas', 'Tikimybė %', 'Šaltinis', 'Atsakingas', and 'Veiksmai'. A vertical line highlights the 'IMPORTUOTI' button. A context menu is open over the contact 'Darius Klevinskas', showing options: 'Bendrauta Vakar, 16:48', 'Naujas susitikimas', 'Nauja užduotis', 'Naujas komentaras', and 'Kas vyksta?'. The contact list includes entries for Darius Klevinskas, DARIUS KLEVINSKAS, Saulius Girdvainis, Rokas Ručinskas, Mindaugas Milaknis, and Sandra Grajunciute.

Šaltas kontaktas	Telefonas ir el. paštas	Tikimybė %	Šaltinis	Atsakingas	Veiksmai
<input type="checkbox"/> Darius Klevinskas UAB "S Auto" ★ Naujas prieš 20 valandų	+37068750274 epastasdariui@gmail.com	97%	WEB forma		Šiandien, 04:56
<input type="checkbox"/> DARIUS KLEVINSKAS Naujas prieš 20 valandų	+37068750274 info@neoauto.lt	100%	Nenurodytas		Bendrauta Vakar, 16:48
<input type="checkbox"/> Saulius Girdvainis UAB Ąngarai ir paviljonai Kontaktuojama prieš 20 valandų	+370 61654770 sgirdvainis@angar.lt	97%	WEB forma		14:44
<input type="checkbox"/> Rokas Ručinskas OFTM Naujas prieš 22 valandas	+37068344303 rokasrucinskas@gmail.com	97%	WEB forma		Nebendrauta
<input type="checkbox"/> Mindaugas Milaknis Nika UAB Netinkamas vakar	+370 45 515 541 dizainas@pakuote.lt	97%	WEB forma		Bendrauta Vakar, 22:08
<input type="checkbox"/> Sandra Grajunciute DAIRA MEDICA, UAB Kontaktuojama prieš 2 dienas	+37067717005 grajunciute@gmail.com	97%	WEB forma		Šiandien, 10:30



Šalti kontaktai

Pridėti šaltą kontaktą

Galite pridėti naują Šaltą kontaktą paspaudę mygtuką „Naujas“ Šaltų kontaktų modulyje. Užpildę laukus reikalinga informacija, išsaugokite. Turėkite omenyje, kad išmanusis CRM iškart jus įspės, jeigu duomenys, kuriuos įvedinėjate, jau egzistuoja, taip apsaugodamas jus nuo dublikatų.

NAUJAS ŠALTAS KONTAKTAS Atšaukti

Svarbus? No

Kontakto vardas, pavardė

Įmonės pavadinimas

Pareigos

STATUSAS **Naujas** ▼

ŠALTINIS **Nenurodytas** ▼

TAGS Pašpauskite enter pridėti naujas žymes.

Telefonas Darbo ▼

El. paštas Darbo ▼

ADRESAS

Adresas

Miestas Rajonas/Valstija Pašto kodas

Šalis



Šalti kontaktai

Šalto kontakto pavertimas pardavimo galimybe

Kai šaltas kontaktas yra apdorotas, galite jį paversti Pardavimo galimybe su jai priskirtu susijusiu kontaktu. Bendravimo istorija niekur nedings ir persikels prie Pardavimo galimybės.

Yra kelios galimybės konvertuoti šaltą kontaktą vienu mygtuko paspaudimu:

- **Paversti Šaltą kontaktą Įmone ir/arba Kontaktu, nesuplanuojant veiksmo.** Šis pasirinkimas reiškia, kad jūs perkeliate savo Šaltą kontaktą ir visą su juo susijusią informaciją prie Kontakto. Kadangi nėra suplanuoto jokio veiksmo, galėsite tai padaryti vėliau.
- **Paversti Šaltą kontaktą Įmone ir/arba Kontaktu priskiriant veiksmą.** Paverčiant Šaltą kontaktą Kontaktu, galite iš karto priskirti veiksmą – skambučių ar užduotį. Sukurtą veiksmą galėsite pamatyti Kontakto kortelėje, sąrašė ir savo kalendoriuje.
- **Paversti Šaltą kontaktą Įmone ir/arba Kontaktu ir sukurti pardavimo galimybę šiam kontaktui.** Šis pasirinkimas iš karto sukurs Pardavimo galimybę jūsų Kontaktui. Galite pridėti pardavimo pavadinimą, pasirinkti pardavimo procesą ir stadiją. Susijęs Kontaktas sąrašė bus pažymėtas kaip turintis galimybę.

Ar tikrai norite paversti kontaktu? [Atšaukti](#)

i Paverčiant kontaktą bus sukurtas atitinkamas kontaktinis asmuo ir / arba įmonė. Visos žymės, papildomi laukai ir kita informacija bus perduota. Patartina konvertuoti šį įrašą tik tuomet, jei jis yra potencialus pirkėjas.

Jei norite, taip pat galite sukurti pardavimo galimybes ir užduotis kiekvienam paverčiamam kontaktui.

Sukurti pardavimą

UAB " S Auto" deal Lead apdorojimas (15%) ▼

Priskirkite veiksmą

ATSAKINGAS Ruslan Gorin ▼

PAVERSTI KONTAKTU



Šalti kontaktai

Kitos smagios detalės

Privalumas savo produktus/paslaugas eksportuojančioms įmonėms (vėliavėlės)

Įmonėms, kuriuos dirba su klientais iš viso pasaulio, ši papildoma funkcija turėtų būti naudinga. Nėra būtina į Šalto kontakto kortelę norint sužinoti iš kokios jis šalies. Šaltų kontaktų sąrašė, prie kontaktų vardų yra matomos šalių, kuriose jie yra, vėliavos.

Šaltinio ir konversijos tikimybė

Šaltinio laukelis sukurtas jūsų patogumui. Jūs galite pažymėti iš kur atėjo šaltas kontaktas – parodos, mugės, registracijos internete ir t.t. Mes nuolat stengiamės jums pateikti pažangių prognozių. Taigi, remiantis šalto kontakto šaltiniu ir jo istoriniais duomenimis, Teamgate apskaičiuos kokia yra tikimybė paversti Šaltą kontaktą Pardavimo galimybe.

Valdykite Šaltus kontaktus

Priskirkite savo Šaltam kontaktui **Statusą**: Naujas ar Netinkamas, arba pridėkite savo statusus, kuriais skirstote Šaltus kontaktus. Pridėkite **Žymę** prie Šalto kontakto, nurodančią kitą specifinę informaciją apie jį. "**Greito išsaugojimo**" funkcija leis išsaugoti ir kurti naują kontaktą greičiau.



Kalendorius

Planuokite savo dieną efektyviai

Planuodami veiksmus su kontaktais, kaupsite bendravimo istoriją ir aiškiai matysite, kokius veiksmus reikia atlikti toliau.

Patys sukurkite veiksmų tipus, kuriuos matysite savo kalendoriuje, planuokite savo dieną ir gaukite priminimus apie suplanuotus ir vėluojančius veiksmus.

Nustatykite veiksmų tipus „Nustatymuose“

The screenshot displays the 'Nauja užduotis' (New task) form in the Teamgate mobile application. The form is overlaid on a contact list. The form fields include:

- SKAMBUTIS** (Call) - Pavadinimas (Name)
- DATA** (Date) - 2015-10-14, 13:30
- SUSIJĘ SU** (Related to) - DARIUS KLEVINSKAS
- ATSAKINGAS** (Responsible) - Ruslan Gorin
- PRIMINIMAI** (Reminders) - El. paštu (Email) - prieš 1 dieną (1 day before), SMS žinute (SMS message) - prieš 15 min. (15 minutes before)

A blue bar at the bottom of the form contains the **IŠSAUGOTI** (Save) button. The background shows a contact list with names and status indicators.



Kalendorius

Užregistruokite skambutį

Užregistruokite skambutį, pažymėkite, ar jis buvo sėkmingas, ar ne, ir turėsite galimybę matyti rezultatus bei statistiką „Insights“ modulyje.

Paspauskite telefono numerį norėdami užregistruoti skambutį

Šaltas kontaktas	Telefonas ir el. paštas	Tikimybė %	Šaltinis	Atsakingas	Veiksmai
<input type="checkbox"/> Darius Klevinskas UAB "S Auto" Naujas prieš 20 valandų	+37068750274 epastasdariui@gmail.com	97%	WEB forma		Šiandien, 04:56
<input type="checkbox"/> DARIUS KLEVINSKAS Naujas prieš 20 valandų	+37068750274	100%	Nenurodytas		Bendrauta Vakar, 16:48
<input type="checkbox"/> Saulius Girdvainis UAB Ąngarai ir paviljonai Kontaktuojama prieš 20 valandų	+37068344303	97%	WEB forma		Bendrauta Šiandien, 04:44
<input type="checkbox"/> Rokas Ručinskas OFTM Naujas prieš 22 valandas	+37068344303 rokasrucinskas@gmail.com	97%	WEB forma		Nebendrauta
<input type="checkbox"/> Mindaugas Milaknis Nika UAB Netinkamas vakar	+370 45 515 541 dizainas@pakuote.lt	97%	WEB forma		Bendrauta Vakar, 22:08
<input type="checkbox"/> Sandra Grajunciute DAIRA MEDICA, UAB Kontaktuojama prieš 2 dienas	+37067717005 grajunciute@gmail.com	97%	WEB forma		Šiandien, 10:30



Kalendorius

Planuokite susitikimus

Pakvieskite savo komandos narius ir susijusius Kontaktus į susitikimą. Įveskite susitikimo temą, vietą, laiką ir trukmę, pridėkite priminimą. Suplanuotus susitikimus galite pamatyti savo kalendoriuje arba Kontakto kortelėje, jeigu susitikimas susietas su Kontaktu. Priminimus apie susitikimą gausite el. paštu arba SMS žinute.

Pakvieskite komandos narius arba susijusius kontaktus



Pardavimų galimybės

Pardavimų piltuvėlis

Pardavimų piltuvėlis atvaizduoja visas jūsų Pardavimų galimybes kiekvienoje pardavimo stadijoje. Turite galimybę apžvelgti kaip sekasi jūsų pardavimų komandai, kokios yra planuojamos Jūsų įmonės pajamos, remiantis pardavimų sumos. Taip pat atkreipkite dėmesį į vėluojančius pardavimus bei įvykius. Nepamirškite, kad galite valdyti daugiau negu vieną pardavimų procesą vienu metu.

Tiesiog „nutempkite“ Pardavimo galimybę

The screenshot displays the Teamgate sales funnel interface. At the top, there are two main sections: 'PRALAIMĖTA' (Lost) in red and 'LAIMĖTAS' (Won) in green. Below these, a grid of sales opportunities is shown, each with a card containing the following information:

- Pardavimas nr.:** Unique sales opportunity ID.
- Company Name:** Client name.
- Value:** Amount in EUR.
- Status:** Indicated by a lightning bolt icon (lost) or a trophy icon (won).
- Contact:** Name and profile picture of the salesperson.
- Time:** Scheduled time for the call or meeting.

Examples of sales opportunities shown:

- Pardavimas nr.: 005775** (88,00 €) - DocLogix UAB, Rytoj, 11:00
- Pardavimas nr.: 005778** (88,00 €) - Baltijos Tentas UAB, Rytoj, 14:00
- Pardavimas nr.: 005762** (400,00 €) - UADBB Investicijų brokeris, Vakar, 09:30
- Insights** (100,00 €) - Blue Bridge Bond UAB, Spl. 19, 12:30
- Pardavimas nr.: 005763** (88,00 €) - Klinger ir Eligijus, UAB, Rytoj, 14:00
- Domina barteris baldais 2-3 lic.** (44,00 €) - Rigesta UAB, Rytoj, 14:00
- Naudoja IBM, pot 40 lic.** (400,00 €) - Magneta Logistics UAB, Rytoj, 14:00
- Pardavimas nr.: 005756** (100,00 €) - Scenos techninis servisas, UAB, Spl. 19, 10:00
- Pardavimas nr.: 005746** (220,00 €) - AB Puntukas, Šiandien, 13:30
- Pardavimas nr.: 005758** (25,00 €) - Spaudos imperija MB, Spl. 16, 09:45
- Pardavimas nr.: 005773** (44,00 €) - Green Deal LT UAB, Spl. 16, 11:10
- Nauja versija** (80,00 €) - Baltik vairs UAB, Spl. 9, 13:00
- Pardavimas nr.: 005748** (100,00 €) - AJ PROPERTIES, UAB, Spl. 19, 15:00
- BBB leadas 25 lic.** (400,00 €) - Teamgate, Spl. 19, 21:30
- Pardavimas nr.: 005752** (25,00 €) - Zajankausko individuali įmonė, Spl. 16, 16:00
- Pardavimas nr.: 005772** (80,00 €) - Stiliaus kodas UAB, Spl. 19, 13:30
- Pardavimas nr.: 005736** (25,00 €) - VJ Metalas, Rytoj, 11:00
- Sales 20 lic. (2 metai) + 320 EUR dar...** (320,00 €) - Blue Bridge Code, UAB, Spl. 8, 17:00
- Pardavimas nr.: 005760** (120,00 €) - Nevelmė UAB
- Pardavimas nr.: 005595** (154,00 €) - Adnet media
- Pardavimas nr.: 005722** (60,00 €) - FINSALTAS UAB



Pardavimų galimybės

Pardavimų sąrašas

Peržiūrėkite visus savo Pardavimus (ne tik aktyvius, bet ir laimėtus bei pralaimėtus) sąrašė. Čia taip pat galite atlikti masinius veiksmus, ieškoti pardavimų bei filtruoti juos.

Jeigu norite pažymėti daugiau informacijos apie pardavimo galimybės, galite sukurti papildomų laukų. Taip pat galite sukurti tiek pardavimo procesų, kiek jums reikia.

Pakoreguokite Pardavimų procesą „Nustatymuose“

Sąrašas

<input type="checkbox"/>	Pavadinimas	Suma	Atsakingas	Uždarymo data	Artimiausi
<input type="checkbox"/>	Pardavimas nr.: 005778 Baltijos Tentas UAB 30%	88,00 €		2015-11-15	Rytoj, 14:00
<input type="checkbox"/>	Naudoja IBM, pot 40 lic. Magneta Logistics UAB 30%	400,00 €		2015-11-15	Rytoj, 14:00
<input type="checkbox"/>	Pardavimas nr.: ... UAB 15%	88,00 €		2015-11-14	Rytoj, 11:00
<input type="checkbox"/>	Domina barteris baldai... Rigesta UAB 15%	44,00 €		2015-11-14	Rytoj, 14:00
<input type="checkbox"/>	Pardavimas nr.: 005773 Green Deal LT UAB 15%	44,00 €		2015-11-14	spl. 16, 11:10



Prekės ir Paslaugos

Prekės ir Paslaugos

Teamgate prekių ir paslaugų skiltis leis Jums vienoje vietoje turėti visą Jūsų klientams siūlomų paslaugų katalogą su įkainiais bei aprašymais. Visos Prekės ir Paslaugos galės būti nesunkiai pritaikomos ir valdant Jūsų pardavimus, Pardavimo kortelėje pažymint, kokias prekes siūlot savo potencialiems klientams.

REDAGUOTI PREKĘ Atšaukti

PAVADINIMAS *	Sistemos „Teamgate“ nuomos mokestis
KODAS	TCS
APRAŠYMAS	SaaS licencijos
ACTIVE	<input checked="" type="checkbox"/> Yes

SAVIKAINA	
22	EUR
PARDAVIMO KAINA	
22	EUR
24	USD
18	GBP
<input type="button" value="+ PRIDĖTI KAINĄ"/>	

IŠSAUGOTI ...



Kontaktai

Kontaktai ir Įmonės

Teamgate yra du moduliai jūsų kontaktams – Įmonės ir Kontaktai (žmonės). Juose kaupiama skirtinga informacija, bet jie tarpusavyje yra susiję. „Įmonėse“ bus visa informacija apie įmonę – pavadinimas, įmonės kodas, adresas. „Kontaktuose“ – informacija apie konkrečius žmones, jų pareigos, darbovietės ir daug daugiau.

Sukurti naują Įmonę ar Kontaktą yra labai paprasta – tiesiog paspauskite mygtuką „Naujas“.

The screenshot displays the Teamgate contact management interface. At the top, there is a navigation bar with the 'teamgate' logo and several icons. Below the navigation bar, there are two main buttons: 'NAUJAS' (highlighted with a blue line and labeled 'Naujas') and 'IMPORTUOTI'. The main content area shows a list of companies under the heading 'Visos įmonės'. The list has columns for 'Įmonė', 'Telefonas ir el. paštas', 'Atsakingas', and 'Veiksmai'. The companies listed are:

- Magneta Logistics UAB** (Erik Šagun): Ne klientas, Yra galimybių. Telefonas: +37052695099, El. paštas: info@magneta.lt. Veiksmai: Rytoj, 14:00.
- Baltijos Tentas UAB** (Direktorė, Ivona Kolyško): Ne klientas, Yra galimybių. Telefonas: +37067695116, El. paštas: baltictents@gmail.com. Veiksmai: Rytoj, 14:00.
- Klinger ir Eligijus, UAB** (Direktorius, Elgijus Šukauskas): Ne klientas, Yra galimybių. Telefonas: +37069825706, El. paštas: eli@klinger.lt. Veiksmai: Rytoj, 14:00.
- Green Deal LT UAB** (Dovydas Šteimantas): Ne klientas, Yra galimybių. Telefonas: +370 68794100, El. paštas: info@greendeal.lt. Veiksmai: spl. 16, 11:10.
- BLUE BRIDGE, UAB**: Ne klientas, Yra galimybių. Telefonas: +37052526060, El. paštas: info@bluebridge.lt. Veiksmai: Bendrauta bir. 15, 16:19.



Kontaktai

Kontakto kortelė

Kiekvienas šaltas kontaktas turi savo kortelę, kurioje yra visa informacija apie jį – komentarai, el. laiškai, skambučiai, užduotys, suplanuoti veiksmai, jų istorija ir dar daugiau. Kai šaltas kontaktas paverčiamas Kontaktu, visa informacija persikelia į Kontakto kortelę.

Kontaktinė informacija

Veiksmai ir istorija

Atsakingi žmonės

teamgate

← Įmonės

BLUE BRIDGE BOND, UAB

★ No Klientas Nėra galimybių

Darbo +370 5 2526060

Mobilus +370 685 27337

Mobilus +370 685 03333

Darbo 867018007

Darbo info@bluebridge.lt

Darbo daiva.radisauskaite@blue...

birute.dovgerd@bluebridg...

Arturas.Sriupsa@bluebrid...

Darbo J. Jasinskio 16A, Vilnius, LT-03163, Lietuva

Svetainė www.bluebridge.lt

Naujas komentaras send_sms Naujas susitikimas Nauja užduotis

Palikite komentarą...

Informuoti atsakingą asmenį el. laišku Išsaugoti

Artimiausi

rgp. 25, 15:00

Pasikalbėti apie naują versiją

0 [vykdyti užduotį]

Istorija

Susiję pardavimai

Pardavimas nr.: 001689	0,00 Lt
+2 lic	40,00 €
+2 lic	40,00 €
+1 lic	20,00 €
(Visi pardavimai)	100,00 €
Sandorių suma	

Susiję kontaktai

Algirdas Stelmokas
Dinaminių IT paslaugų vadybininkas

BLUE BRIDGE BOND, UAB

+370 633 45677

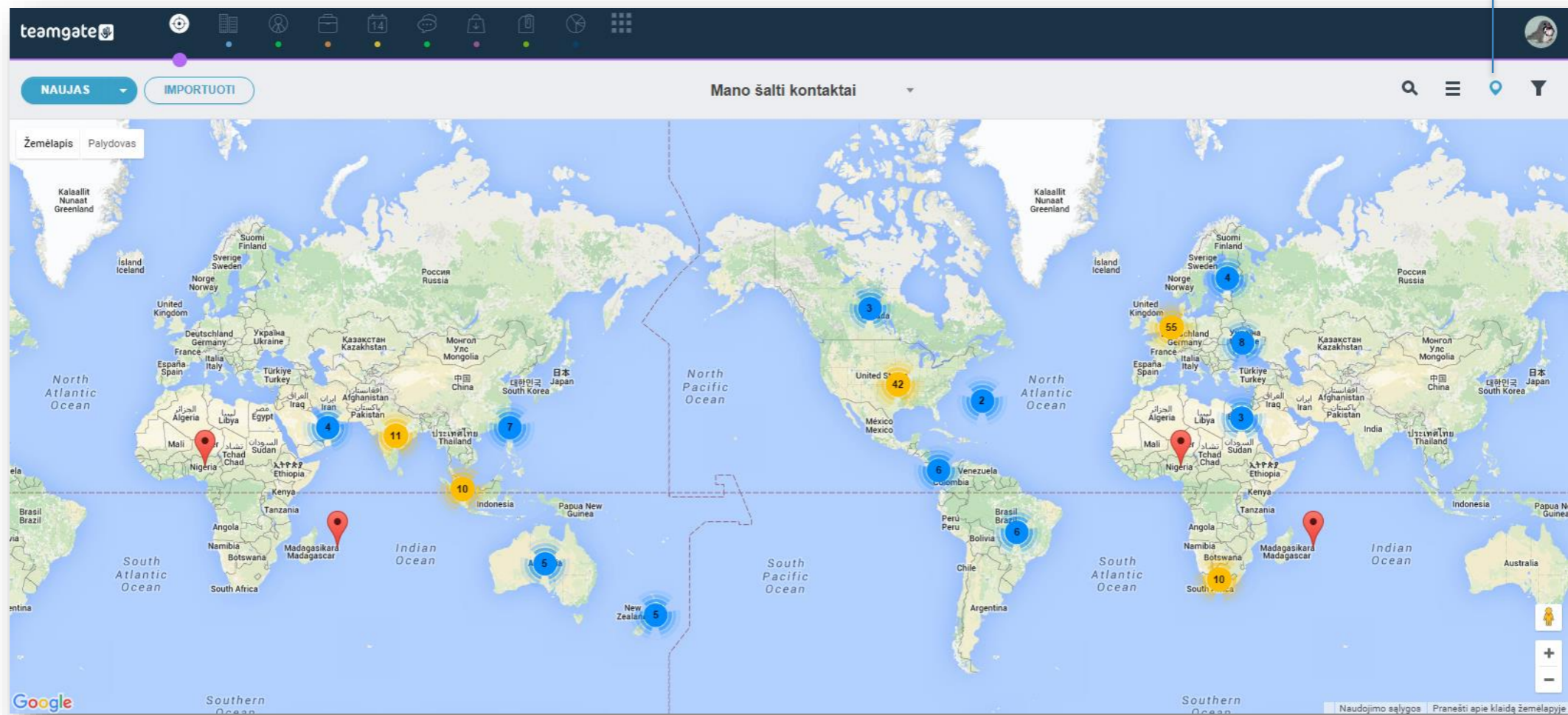


Kontaktai

Google Žemėlapiai

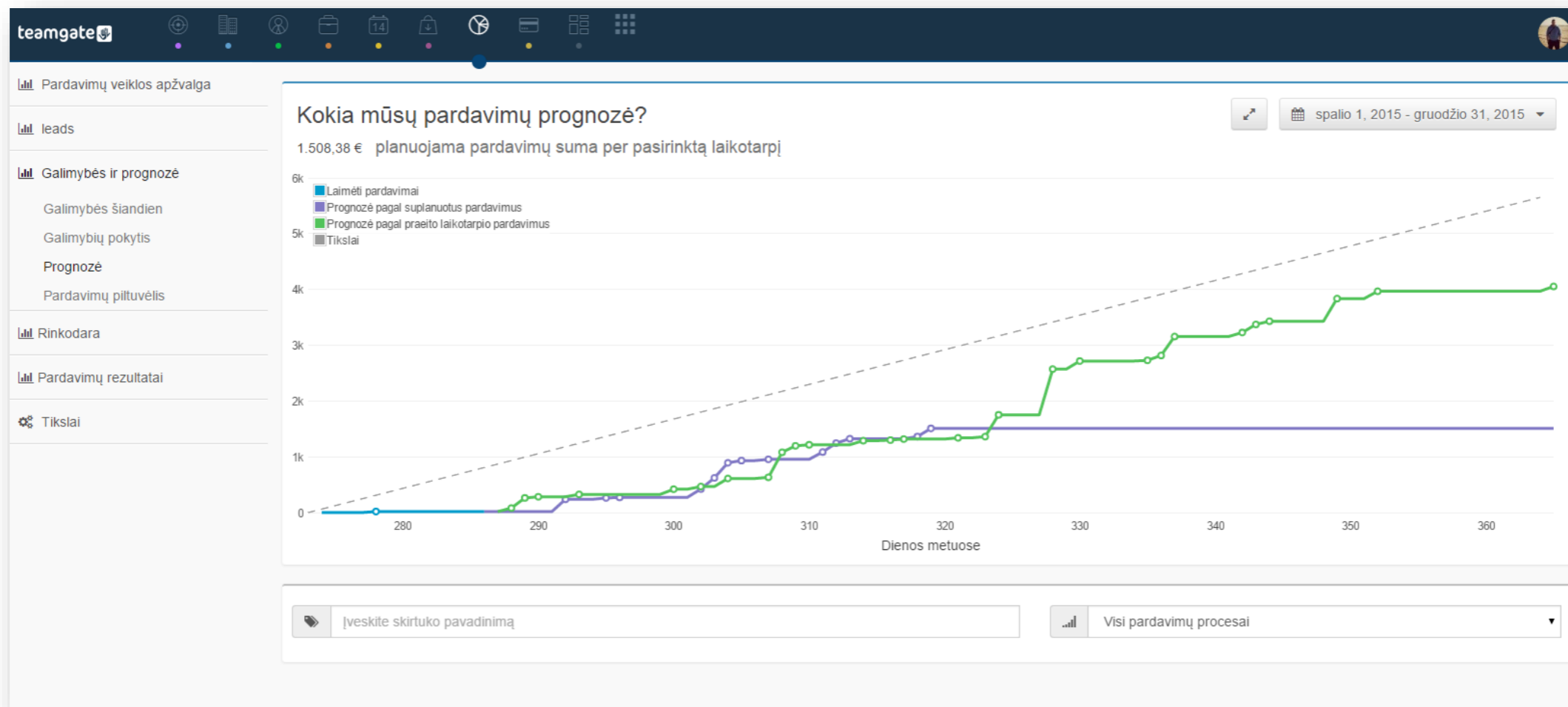
Kiekvienas kontaktas, prie kurio yra nurodytas adresas, atvaizduojamas Google žemėlapyje. Tokiu būdu galite pamatyti realų savo klientų išsidėstymą. Paspaudę ant ikonėlės žemėlapyje, pamatysite informaciją apie kontaktą. Jeigu norite pamatyti daugiau, galite patekti į Kontakto kortelę tiesiai iš žemėlapio.

Google Žemėlapiai



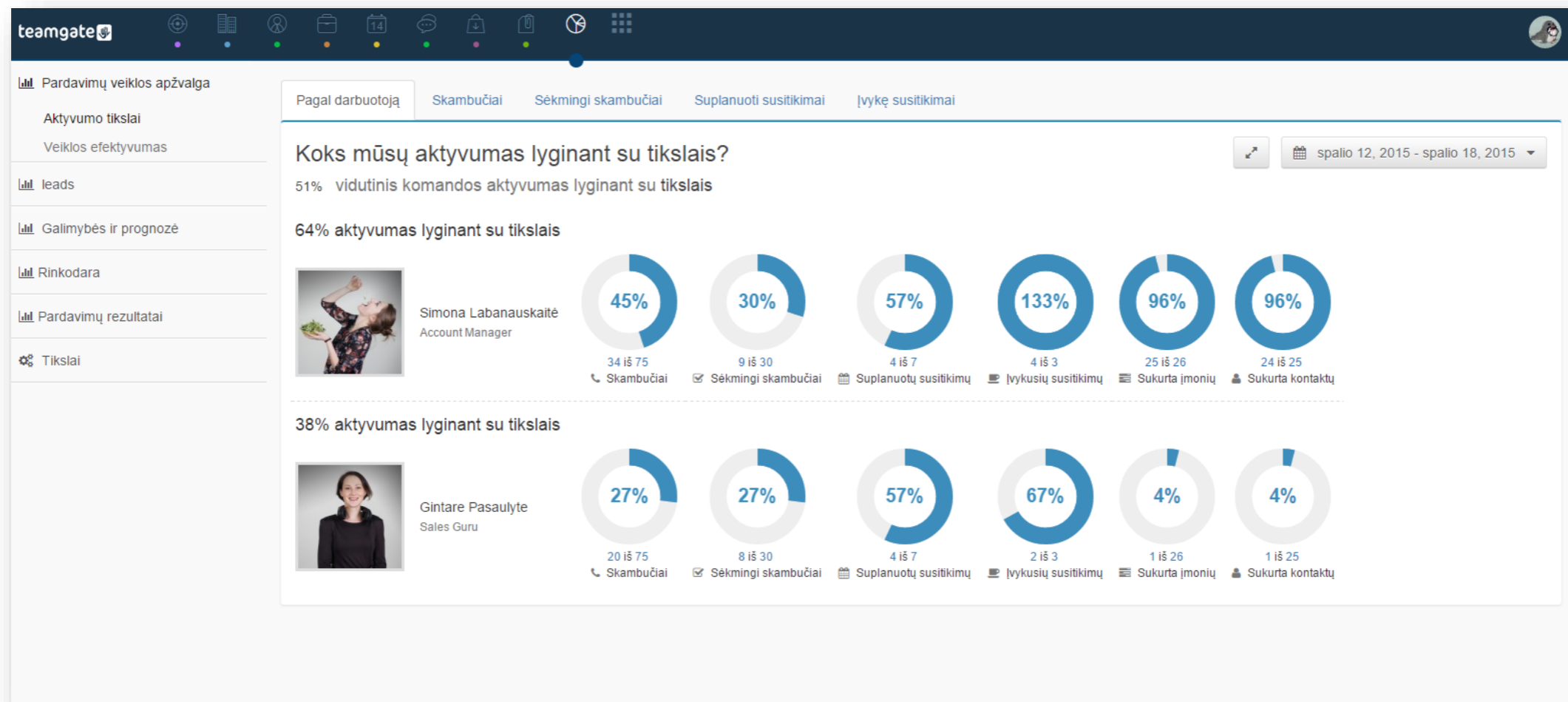
Prognozė

Pardavimų prognozė leidžia numatyti pardavimų rezultatus. Ji yra paremta pardavimų laimėjimo koeficientu dabartiniu momentu ir praeities pardavimų duomenimis. Prognozę galite palyginti su jūsų iškeltais tikslais.



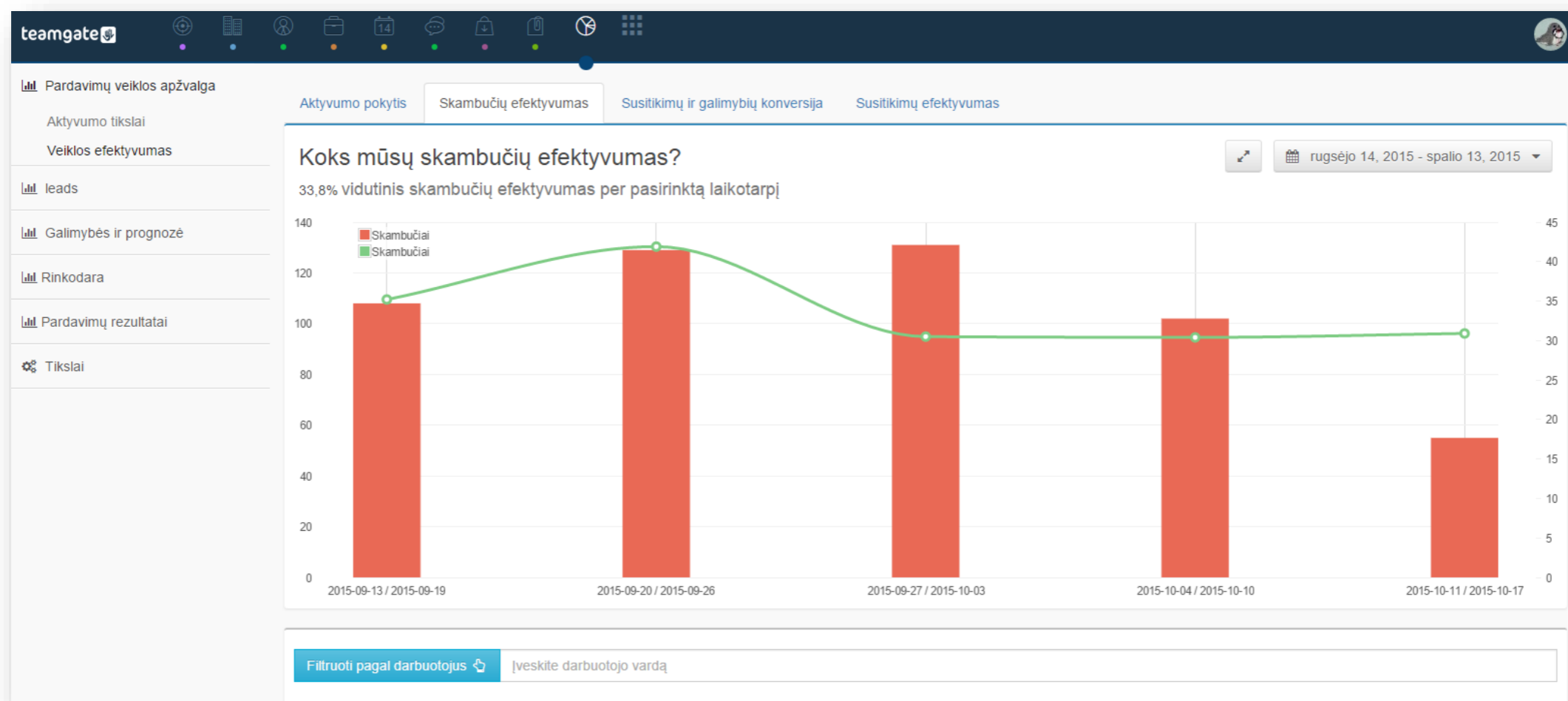
Aktyvumo tikslai

Stebėkite savo ir savo komandos narių aktyvumo rodiklius. Individualiai nustatomi tikslai padės įsivertinti savo pastangas ir rezultatus ir palyginti juos su kitais komandos nariais. Daugiau nebereikės kasdienių vadovo paskatinimų. Pakelkite savo motyvaciją ir atlikite viską, ką esate suplanavę.



Aktyvumo tikslai

Pardavimų vadybininkai ir vadovai labai vertina aktyvumo ataskaitas. Galimybė nustatyti tikslus leidžia lengvai sekti pardavimų komandos veiklos efektyvumą bei pastangas, palyginti realius rezultatus su iškeltais tikslais.





Teamgate CRM – paprasta naudoti.